

ОГРН 1127747247704 ИНН 7709918820 КПП 770901001

Исх. №294-К от 27.11.2024г.

Генеральному директору
АО «ТрансМашХолдинг»
Господину К.В. Липе

Уважаемый Кирилл Валерьевич!

Компания ООО «КиКГЕОСТРОЙ» на протяжении 2-х лет успешно сотрудничает с предприятиями АО «ТрансМашХолдинг» (далее Холдинг) в части выполнения проектно-изыскательских и строительно-монтажных работ для нужд Холдинга.

Силами нашей Компании для АО «Метровагонмаш» были выполнены проектно-изыскательские работы по объектам «ЖД пути от испытательного цеха до обкаточных путей», «Капитальный ремонт 8 цеха», «ЖД пути от 217 цеха до обкаточных путей».

В части проектов строительства для нужд АО «Метровагонмаш» успешно реализованы в договорные сроки и запущены в эксплуатацию внутривозовские железнодорожные пути общей протяженностью 2 км, проведена комплексная реконструкция цеха №8, на общую сумму инвестиций более 1 млрд. рублей.

На базе проекта «Капитальный ремонт Цеха №8» на АО «Метровагонмаш» был успешно реализован пилотный проект по использованию коммерческих расценок вместо сметных.

В рамках ремонтно-восстановительных работ на АО «Коломенский завод» были выполнены работы по ремонту железнодорожных путей и переездов. Ведутся работы по обследованию и анализу состояния железнодорожных путей и стрелочных переводов на территории предприятия для дальнейшего планирования ремонтных работ. Кроме этого, разработана концепция путевого развития предприятия для оптимизации логистических потоков.

В результате взаимодействия с АО «ЦППК» по разработке предпроекта по титулу «Строительство цеха для технического обслуживания и текущего ремонта электропоездов» вместе с результатами изысканий были подготовлены Детальная дорожная карта строительства, Технико-экономическое обоснование, Расчеты стоимости строительства и выноса инженерных сетей, Аналитика по выявлению и оценке рисков проекта.

Мы очень ценим сотрудничество с АО «ТрансМашХолдинг» и, учитывая наш накопленный опыт взаимодействия, предлагаем провести рабочую встречу, на которой в случае Вашей заинтересованности предлагаем обсудить следующие ключевые тезисы:

1. Предложения по повышению эффективности проведения ПИР и СМР для нужд Холдинга со стороны подрядчика – сокращение сроков реализации, повышение качества, снижение стоимости, снижение рисков Заказчика;
2. Оценка и формирование цены контракта на базе коммерческих расценок, как более эффективного инструмента ценообразования;
3. ЕРС подрядчик как мировой опыт и фактическая оценка реализации применения на объектах Холдинга на примере реализованных нашей компанией проектов;
4. Внедрение инструментов цифровизации процессов строительства (проблематика, решения).

Мы надеемся, что наше предложение будет принято Вами во внимание, остаемся в Вашем распоряжении.

С уважением,
Управляющий партнер

Ю.А. Шевчук